

[QUEM É QUEM]

Assessorias de Seguros 



Valiosa ajuda
para os corretores

Asseg MG posiciona-se como facilitadora
para os parceiros em todas as demandas

Valiosa ajuda para os corretores em todas as demandas

Sócio da Asseg MG, Jader Pereira de Abreu Filho, conta as vantagens oferecidas aos corretores parceiros



Uma assessoria de seguros com histórico de empresa familiar, a Asseg MG foi fundada em 2007 no centro de Belo Horizonte (MG). Constituída por Jader Pereira de Abreu, executivo que já havia administrado uma grande assessoria em Minas Gerais, após o seu falecimento ficou sob a responsabilidade da esposa e dos filhos. Hoje é comandada pelos sócios e irmãos Jader Pereira de Abreu Filho, Carolina Souza dos Reis e pela matriarca Martha Maria de Paula Abreu. Mais dois filhos estão inseridos no mercado segurador e uma filha é jornalista.

Jader Filho ingressou na gestão da Asseg em 2008, sendo responsável pelo contato com as seguradoras para firmar parcerias de prestação de serviços. Em 2020, assumiu a gestão geral da empresa, atuando também na área operacional junto aos corretores de seguros.

A empresa se adaptou à pandemia criando um sistema híbrido de atuação em home office e duas vezes por semana no escritório para que a equipe possa interagir pessoalmente. Para essa adaptação, Jader Filho equipou cada colaborador com computadores e telefones, mantendo o atendimento normal ao corretor de seguros. “Toda mudança carrega uma adaptação. Quando essa pandemia chegou, ninguém tinha a receita. Nós estamos aproveitando este momento para firmarmos o

nosso compromisso com os corretores, e o elo dos corretores com os clientes. Deixamos cada colaborador autônomo com tecnologia, pois ele precisa ser acessível. O corretor tem que conseguir falar conosco”, diz o gestor.

Ex-presidente da Associação das Agências, Assessorias e Consultorias de Seguros do Estado de Minas Gerais (Aconseg-MG) por duas gestões (2018-2019 e 2016-2017) Jader Filho é entusiasta do modelo de negócios dessas empresas.

Para ele, as assessorias oferecem condições para os corretores atuarem em quaisquer ramos, em condições de igualdade com o mercado. “Os corretores que atuam com assessoria têm um forte viés no seguro automóvel, mas nós os assessoramos e estimulamos a comercialização de produtos em outras carteiras, se assim desejar. Existe uma demanda por novos produtos e, com as assessorias, o corretor está capacitado para atender plenamente. Se o corretor precisar apresentar uma negociação para um cliente e estiver sem tempo ou estrutura para montar, nós fazemos e entregamos pronto, negociado com as seguradoras”, defende.

Para as seguradoras, também é um grande negócio. “Assessoria é um braço comercial que a seguradora não tem por que não adotar, ela transfere grande parte da operação para nós. As seguradoras estão cada vez mais otimizando suas equipes, abrindo e criando espaço para as assessorias que acabam por estreitar o contato do corretor com as companhias”, relata.

A estrutura da Asseg MG conta com oito profissionais, entre comerciais e estrutura de backoffice. “Hoje são oito, mas se entrar uma seguradora nova como parceira da assessoria, imediatamente colocaremos mais um novo comercial para ela. Aprendemos com as seguradoras a otimizar a gestão. Já tivemos mais pessoas na equipe. O importante não é a quantidade, mas a qualidade. Otimizamos, também, nossa equipe pelo critério de qualificação, capacitação e comprometimento.” A grade da Asseg MG conta com 120 corretores cadastrados e mais de 80 em produção.

